



至善尽心 敬畏生命

演示材料

2020年年度业绩

免责声明

- The documents, opinions and materials presented in this presentation (the “Document”) have been prepared by Peijia Medical Limited (the “Company”) for use in presentations by the Company and does not constitute a recommendation regarding the securities of the Company. You fully understand that the Document is being made available on a confidential basis and subject to the following provisions. The contents of this Document have not been reviewed by any regulatory authority in any jurisdiction. The distribution of this Document in certain jurisdictions may be restricted by law, and the recipients into whose possession this Document comes should inform themselves about, and observe such restrictions. By accessing this Document, you are agreeing (i) that you have read and agree to comply with the contents of this notice and disclaimer and (ii) to maintain absolute confidentiality regarding the information disclosed in this Document.
- This Document has not been independently verified and is not intended to form the basis of any investment decision. It does not constitute an offer or invitation to sell, or any solicitation of any offer to subscribe for or purchase any securities in any jurisdiction in which the making of such offer, solicitation or sale would be unlawful prior to registration or qualification under the securities laws of such jurisdiction or would not otherwise be in compliance with the laws and regulations of such jurisdiction, and nothing contained herein shall form the basis of any investment decision, contract or commitment whatsoever. This Document contains no information or material which may result in it being deemed (1) to be an advertisement, invitation or document containing an advertisement or invitation falling within the meaning of section 103 of the Securities and Futures Ordinance (Chapter 571 of the Laws of Hong Kong) (the “Securities and Futures Ordinance”) or (2) in Hong Kong to have effected an offer to the public without compliance with the laws of Hong Kong or being able to invoke any exemption available under the laws of Hong Kong, and is subject to material change without notice.
- The securities of the Company have not been and will not be registered under the U.S. Securities Act of 1933, as amended (the “U.S. Securities Act”), or under the laws of any state of the United States. This Document does not constitute or form a part of any offer or solicitation to purchase or subscribe for securities in the United States and is not for distribution and may not be distributed, directly or indirectly, in or into the United States (including its territories and possessions, any state of the United States and the District of Columbia). The securities of the Company will not be offered or sold in the United States except pursuant to an exemption from, or in a transaction not subject to the registration requirements of the U.S. Securities Act. There will be no public offer of the Company’s securities in the United States.
- This Document and the information contained herein as well as information presented orally or otherwise are strictly confidential and must be treated as such. Neither the information contained in this Document nor any copy hereof may be, directly or indirectly, taken or transmitted into or distributed in the United States, Canada, Australia, Japan, PRC, Hong Kong or any other jurisdiction which prohibits the same except in compliance with applicable securities laws. Any failure to comply with this restriction may constitute a violation of U.S. or other jurisdiction’s securities laws. Upon request, the recipient will promptly return this Document and any other written information made available in the presentation, without retaining any copies.
- This Document does not purport to be comprehensive or to contain all the information that a recipient may need in order to evaluate the Group. No representation, warranty or undertaking, express or implied, is given and, so far as is permitted by law, no responsibility or liability is accepted by any person (for the avoidance of doubt, including but not limited to, the Company and its affiliates, controlling persons, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing), with respect to the accuracy, reliability, correctness, fairness or completeness of this Document or its contents. The information communicated in this presentation contains certain statements that are or may be forward looking. These statements typically contain words such as “will”, “expects”, “intends”, “plans to” and “anticipates” and words of similar import. These forward-looking statements reflects the current view of the Company with respect to future events are based on a number of assumptions about the Company’s operations and factors beyond the Company’s control and are subject to significant risks and uncertainties, and, accordingly, actual results may differ materially from these forward-looking statements. In particular, but without limitation, no representation or warranty is given as to the achievement or reasonableness of, and no reliance should be placed on, any assumptions, projections, targets, estimates, forecasts or any forward-looking statements contained in this Document. Each of the Company and its affiliates, controlling persons, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing assumes no obligation to update or otherwise revise these forward-looking statements for new information, events or circumstances that occur subsequent to such dates. None of the Company and any of its affiliates, controlling persons, directors, officers, partners, employees, agents, representatives or advisers of any of the foregoing shall have any liability (in negligence or otherwise) in respect of the use of, or reliance upon, the information contained herein by you or any person to whom the information herein is disclosed.
- In furnishing this Document, the Company and its affiliates undertake no obligation to provide any additional information or to update this Document or any additional information or to correct any inaccuracies which may become apparent.

■ 目录

- 01 业绩亮点
- 02 TAVR产品商业化计划
- 03 神经介入业绩增长
- 04 产品管线进度
- 05 附录



1

差异化的TAVR商业化策略蓄势待发

2

神经介入业务无惧疫情，高速发展

3

产品管线扩张、进展顺利

■ 目录

01

业绩亮点

02

TAVR产品商业化

03

神经介入业绩增长

04

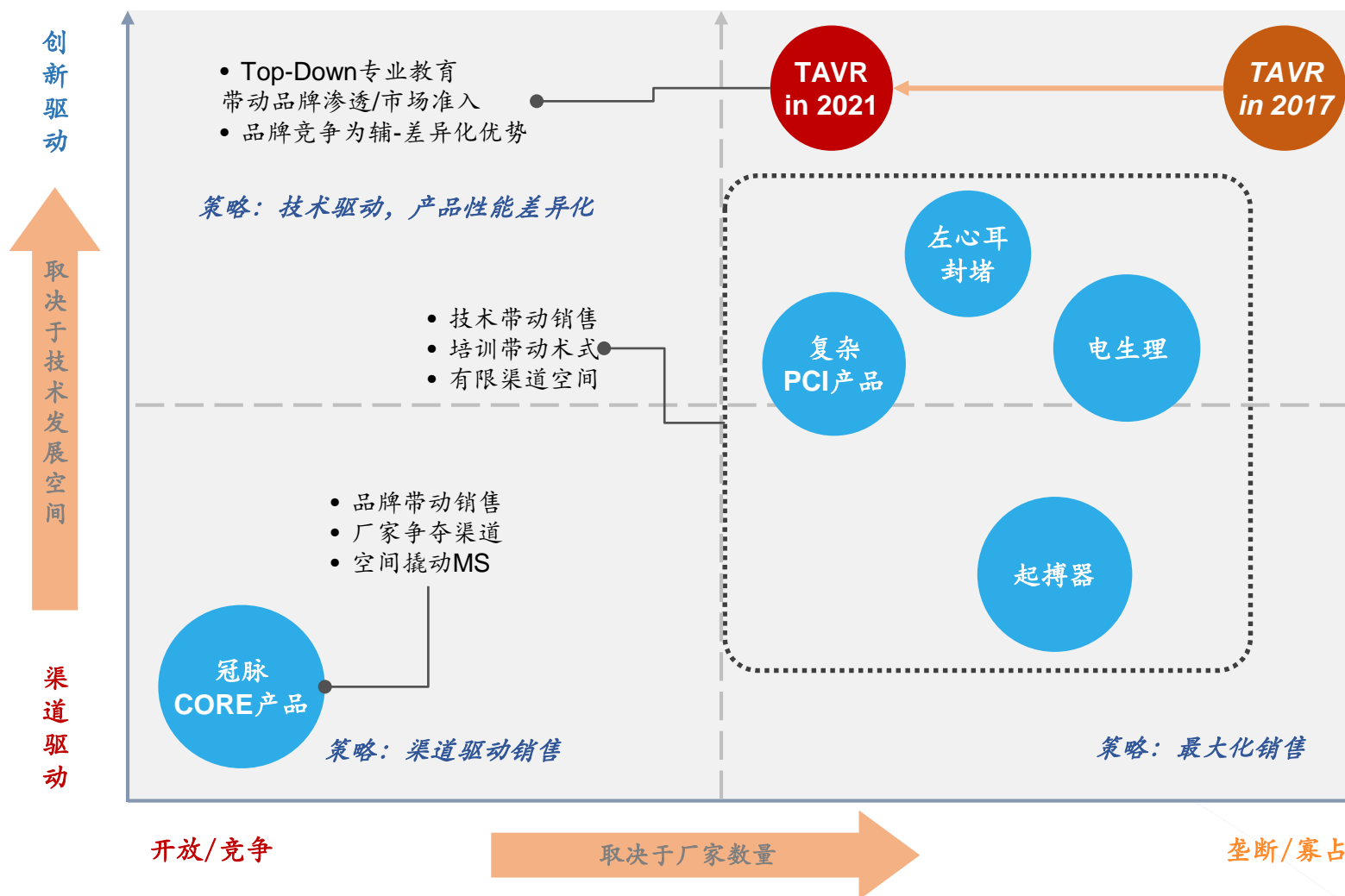
产品管线进度

05

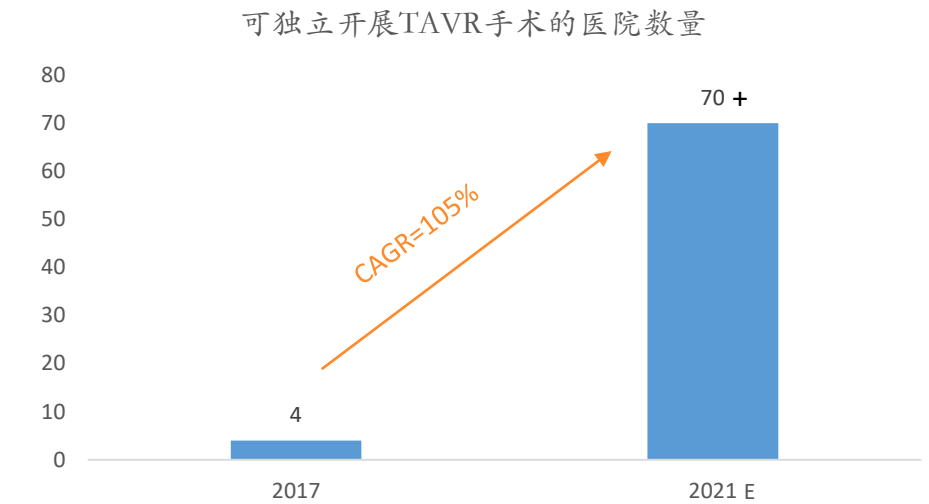
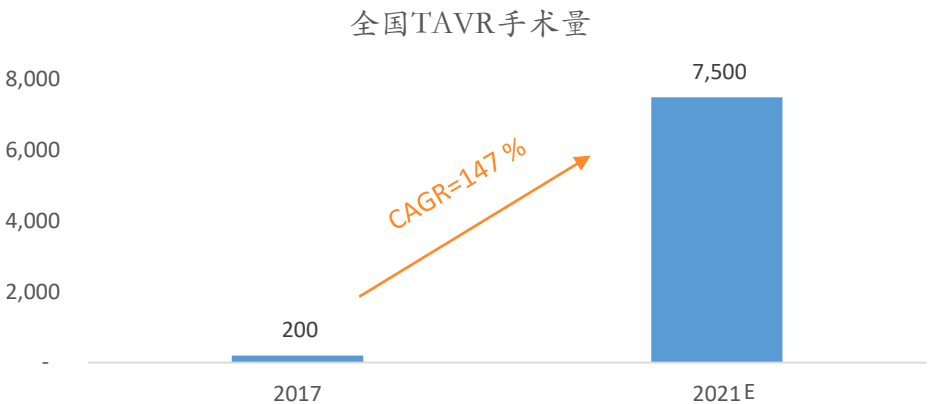
附录

TAVR商业化：行业背景简析

至善尽心 敬畏生命



TAVR商业化：医院发展情况



医院细分	2020	2021E
TOP TAVR行业KOL具有全球学术影响力的学术和创新	4	4
Key Account (“KA”) >50例/年带教与COEs	20	~40
STAR >20例/年具备很大潜力	30	~60
其他	190	~200
	↑ PCI>800 中心开台	↑ PCI>1000 中心独立开展

注：截止2021年第一季度，沛嘉估计共有约70家医院具有独立开展TAVR能力，至2021年年底，实际数字应该更高。

TAVR商业化：沛嘉优势一览

至善尽心 敬畏生命

1

针对新术式推广搭建的
商业化团队



- 高质量团队，具有术式推广成功经历的销售模式
- 分工细致，复制中国市场术式推广的最佳典范
- 分层覆盖，占领学术高地向外拓展
- 术式教育为核心，加速术式下沉

2

强大的KOL关系



- 管理团队在心血管领域和头部医生有长期的合作以及信任关系
- 基于大量创新产品管线，与KOL建立科研/临床的深度合作

3

精准的渠道策略



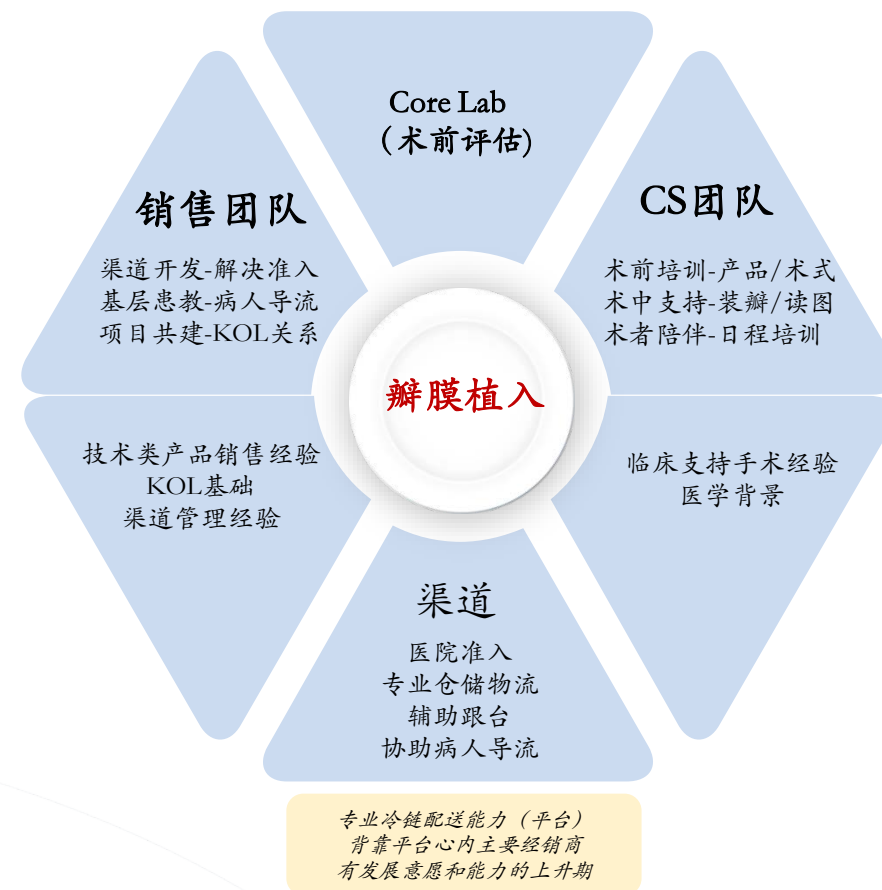
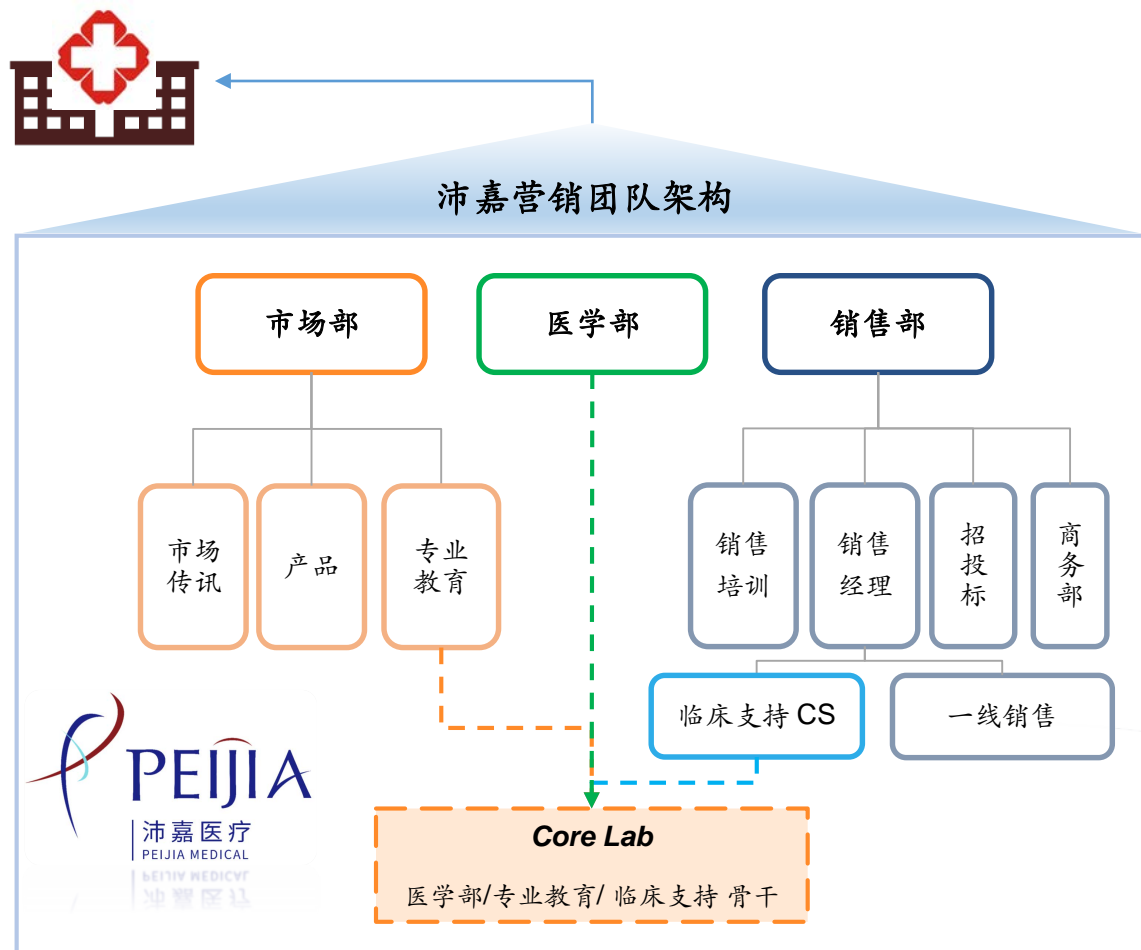
- 内部团队主术式推广，经销商角色依照医院分层调整，形成合力
- 平衡的渠道策略，不挤压经销商的空间，也不过度依靠经销商推广术式

4

二代产品性能优势



- KOL反馈极佳，血管通过性/过弓性能，原位回收100%
- 有望缩短学习曲线，新中心拓展优势更加明显



COE培训中心



医嘉学院



影像评估

操作技巧

手术室观摩

病例分析解读

模拟器演练

动物试验操作

专业教育活动



“青年瓣膜说”系列活动

- 全国12个城市巡回录制
- 全国近40位TAVR行业知名青年专家参与
- 结构性心脏病领域全覆盖

2021年学术活动一览

- 新品上市会
 - TaurusOne
 - TaurusElite
- 手术直播/转播
- 操作技巧、经验及病例分享
- TAVR专题会/卫星会
- 新技术宣讲
 - TMVR早期临床应用体会
 - TAVR无植入等
- 临床数据公布
- 展台与媒体宣传
- 医嘉学院培训工坊





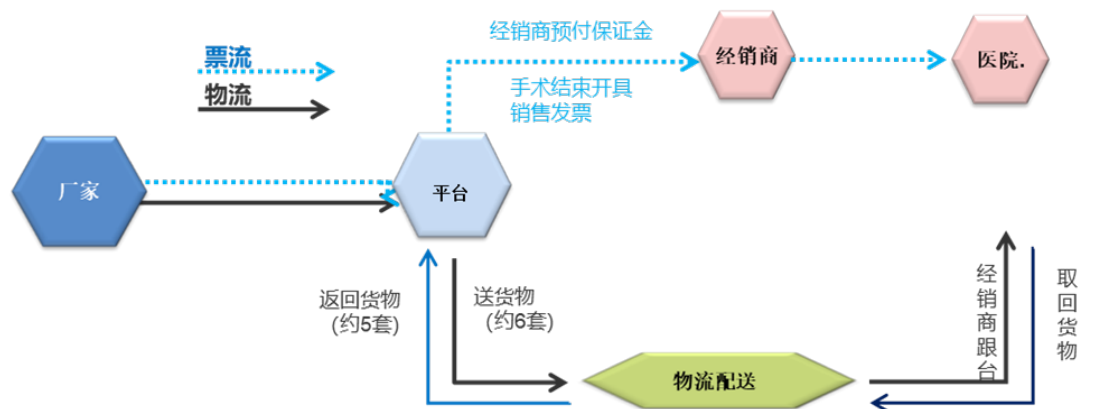
TaurusOne®: 6家中心

TaurusElite®: 10家中心

心内领域的三位院士均参与Taurus
系列TAVR产品的临床项目:

- 北京阜外医院 高润霖 院士
- 北部战区总医院 韩雅玲 院士
- 上海中山医院 葛均波 院士

拟采用渠道模式-平台+区域经销商

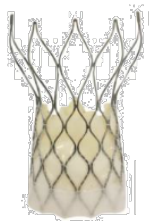


渠道进度

- 平台甄选进入最后阶段，4月签约
- 建立全国400+渠道数据库
- 区域经销商招商会按进度进行中，2021 H2完成渠道全医院覆盖

沛嘉招商会计划

	区域	日期	地点
1	陕西+甘肃+宁夏+青海+新疆	3月16日	西安
2	浙江+福建	3月18日	杭州
3	山西+河南	3月19日	郑州
4	上海	3月23日	上海
5	山东	3月24日	济南
6	江苏+安徽	3月25日	南京
7	云南+贵州+四川+重庆	3月26日	成都
8	广东+广西+海南	3月27日	广州
9	辽宁+黑龙江+吉林+内蒙古	4月初	沈阳



TaurusOne®

- ✓ 牛心包
- ✓ 防漏裙边

一代

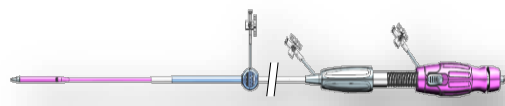
Taurus
系列
TAVR
产品

三代

二代



TaurusElite®



- ✓ 可回收（原位可回收）

- ✓ 牛心包
- ✓ 防漏裙边

- ★ 100%原位可回收
- ★ 血管通过性绝佳
- ★ 与一代TaurusOne®一致的适用性
- ★ 医生一致好评，快速完成临床入组
- ★ 有望加速医生的learning curve



TaurusNXT®

- ✓ 抗钙化，更好的耐久性
- ✓ 干瓣冻干技术
- ✓ 可调弯
- ✓ 预装PAV
- ✓ 去除原体细胞
- ✓ 确定胶原纤维方向

- ✓ 可回收（原位可回收）

- ✓ 牛心包
- ✓ 优化防漏裙边

牛心包和非戊二醛抗钙化技术可以提供最佳的耐久性

TAVR商业化计划：沛嘉TAVR产品定价思路

至善尽心 敬畏生命

组合式定价-服务不同支付能力的患者

TaurusOne定价（Q2 2021）-市场导向定价

定价目标	快速入院；渠道共建
需求价格弹性	市场处早期成长期，需求价格弹性较低；
定价方法	参考市场同类产品的定价

Q4 2021：TaurusElite定价-价值导向定价

定价目标	扩展市场客户数，扩大市场份额
需求价格弹性	市场处早期成长期，需求价格弹性较低；
定价方法	主营产品，奠定竞争优势，驱动价值定价；

主力推动TaurusElite，TaurusOne作为策略定价型产品

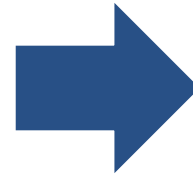
Taurus三代产品及其价格“组合拳”

- 持续保持市场热度，提升销售
- 不同价格产品精准差异化定位
- 灵活多变招投标策略

TAVR商业化：生产运营准备

2020运营工作总结

- 产能扩充：
 - 2500套TAVR/年 → 4000套TAVR/年
- 平均每个瓣膜缝制所需工时从13hrs降低到8hrs
- 通过江苏省药监局对一代TAVR及附件产品生产现场GMP审核
- 成品检验良率达到 80-100%
- 工艺和流程进一步完善优化，部分流程扩充为双线
- 生产效率提升：优化检验流程和标准，提高合规率
- 质量体系建设
 - 通过ISO13485现场验收
 - 通过ISO17025国家认可委CNAS现场验收



2021生产运营计划

- 产能持续扩充
- 转换为自产/国产心包供方
- 良率持续提升
- 生产团队扩充

■ 目录

01

业绩亮点

02

TAVR产品商业化

03

神经介入业绩增长

04

产品管线进度

05

附录

神经介入业务布局

至善尽心 敬畏生命

✓ 截至当下，加奇生物已经完成出血类产品、缺血类产品、通路类产品的三条全产品线的构建



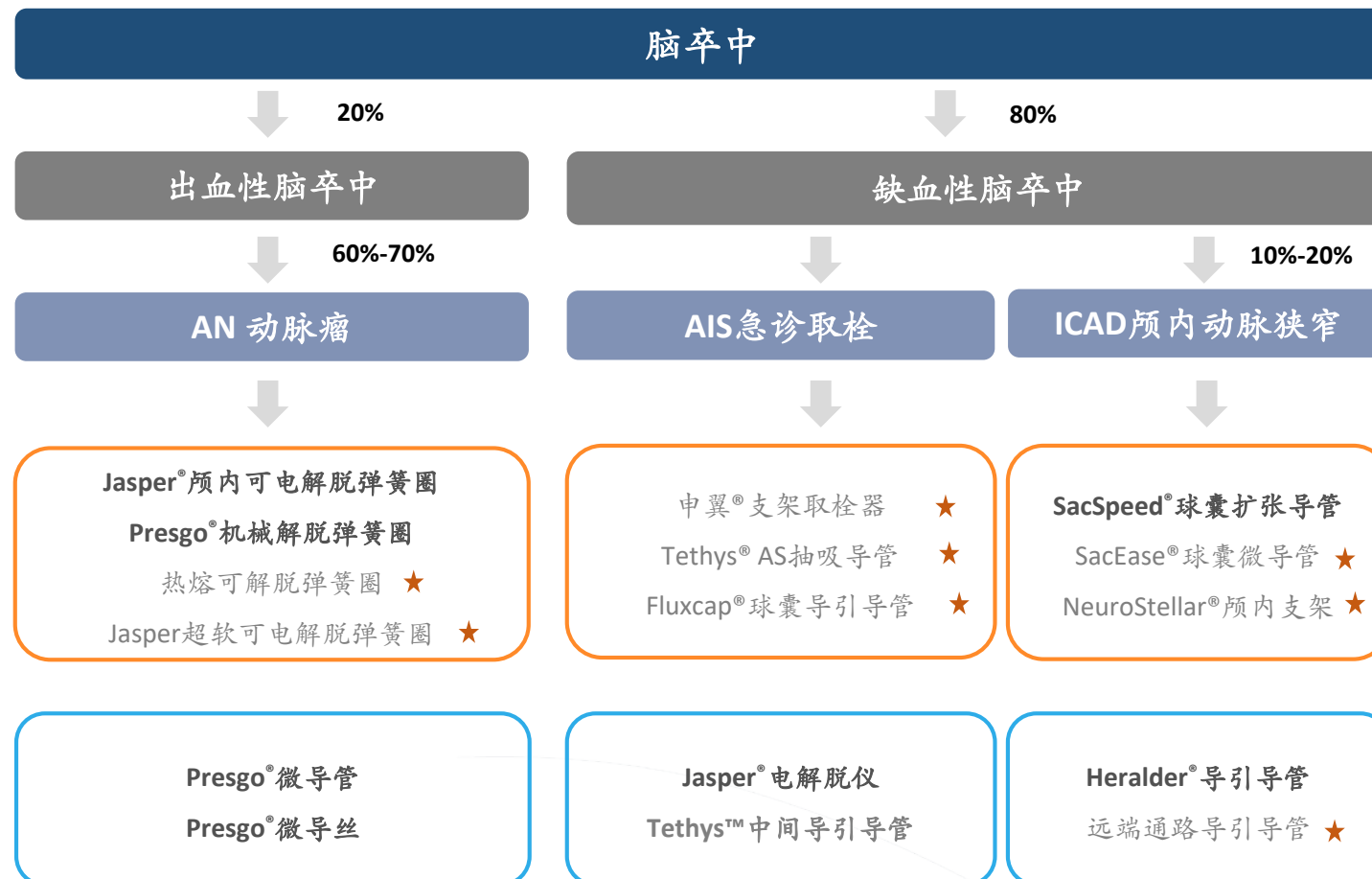
疾病细分



加奇产品

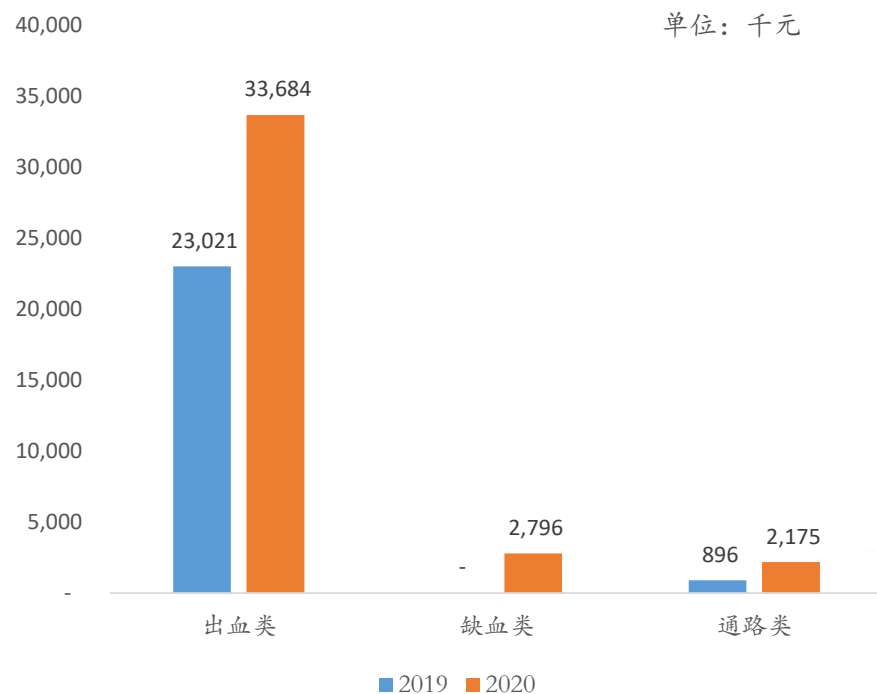


通路类
及配件

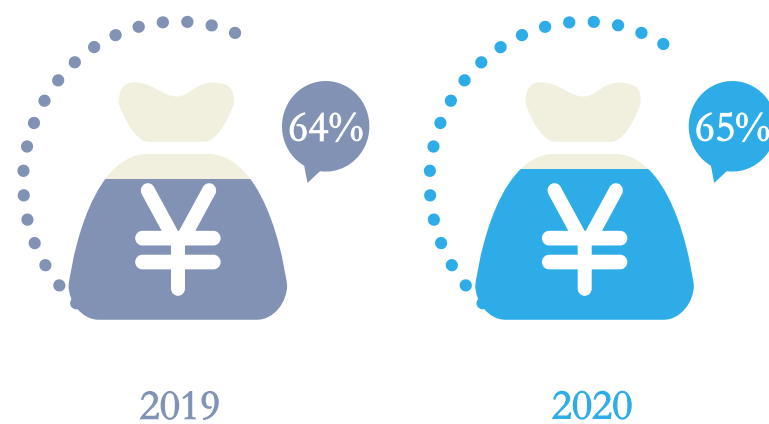


注：星标产品为设计/临床/注册阶段，尚未获得注册许可证。详情请见产品进度表。

神经介入业务：销售收入同期比较



神经介入业务：毛利润率同期比较



注:本页数据为加奇2020年及2019年全年单体财务数据,并非合并报表口径。加奇的经营业绩自2019年3月29日起被合并。

■ 目录

01

业绩亮点

02

TAVR产品商业化

03

神经介入业绩增长

04

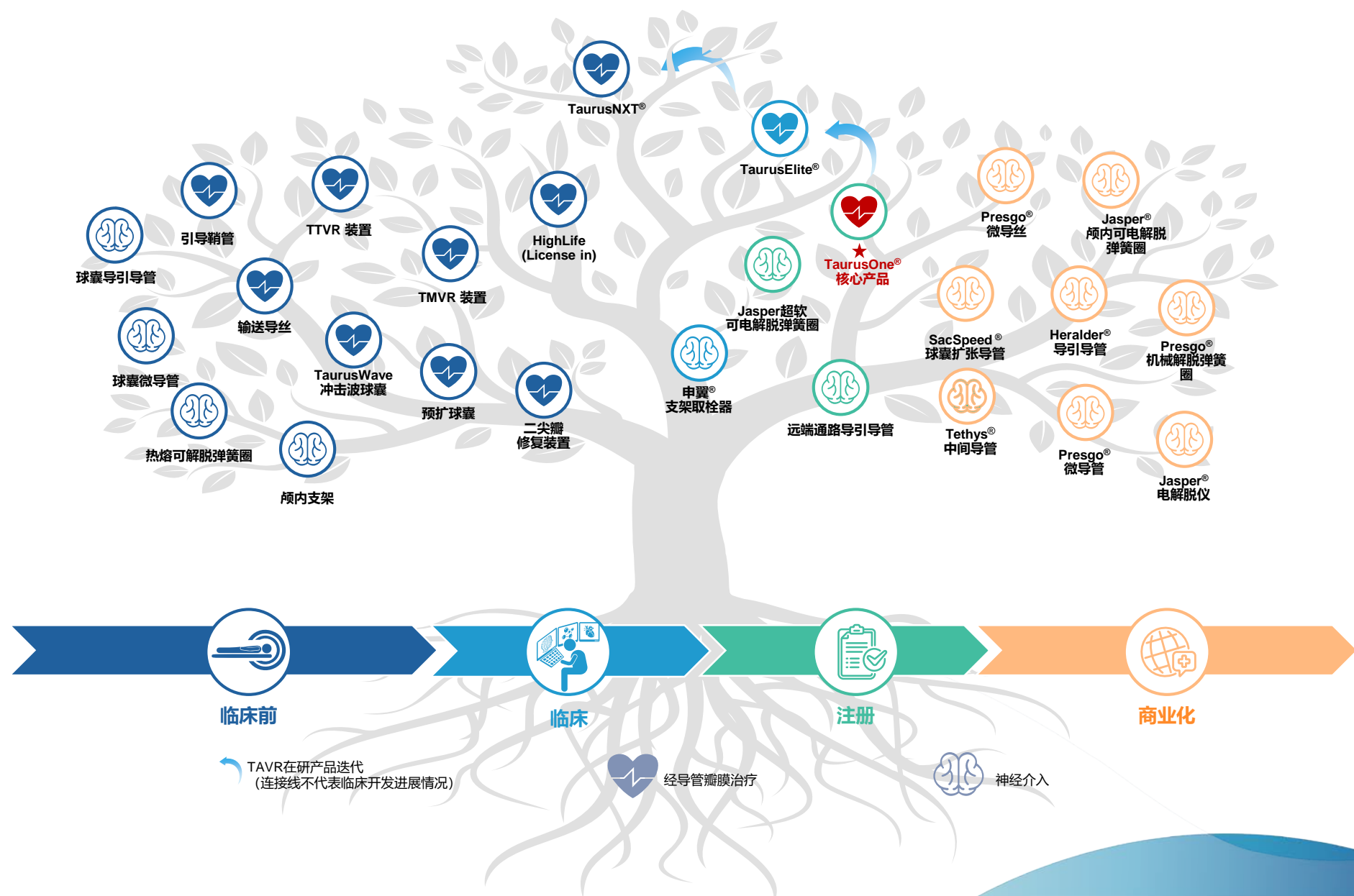
产品管线进度

05

附录

打造心脑血管疾病治疗器械的综合平台

至善 尽心 敬畏生命



04

产品管线进度

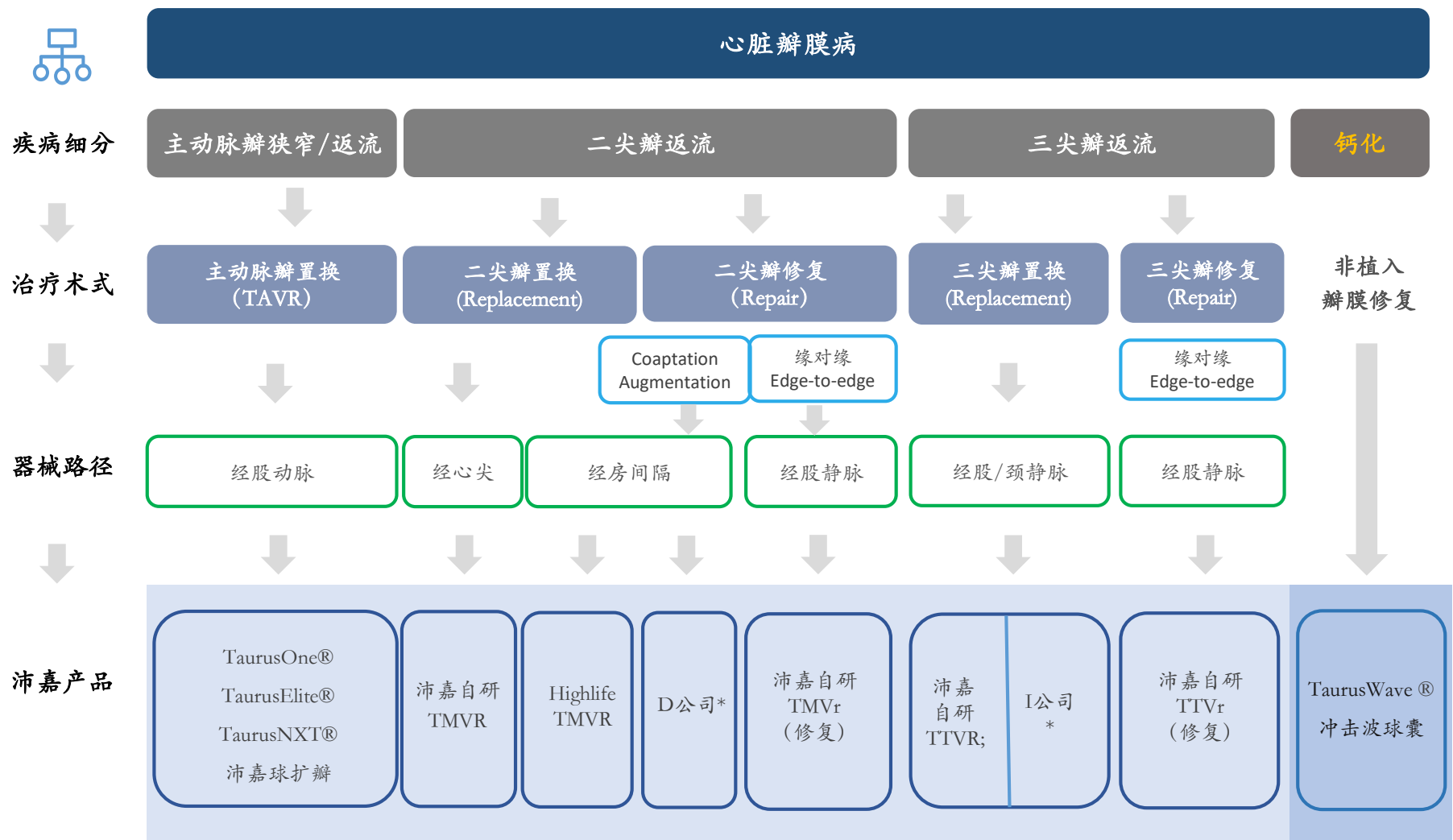
4.1

心脏瓣膜管线

4.2

神经介入产品及管线

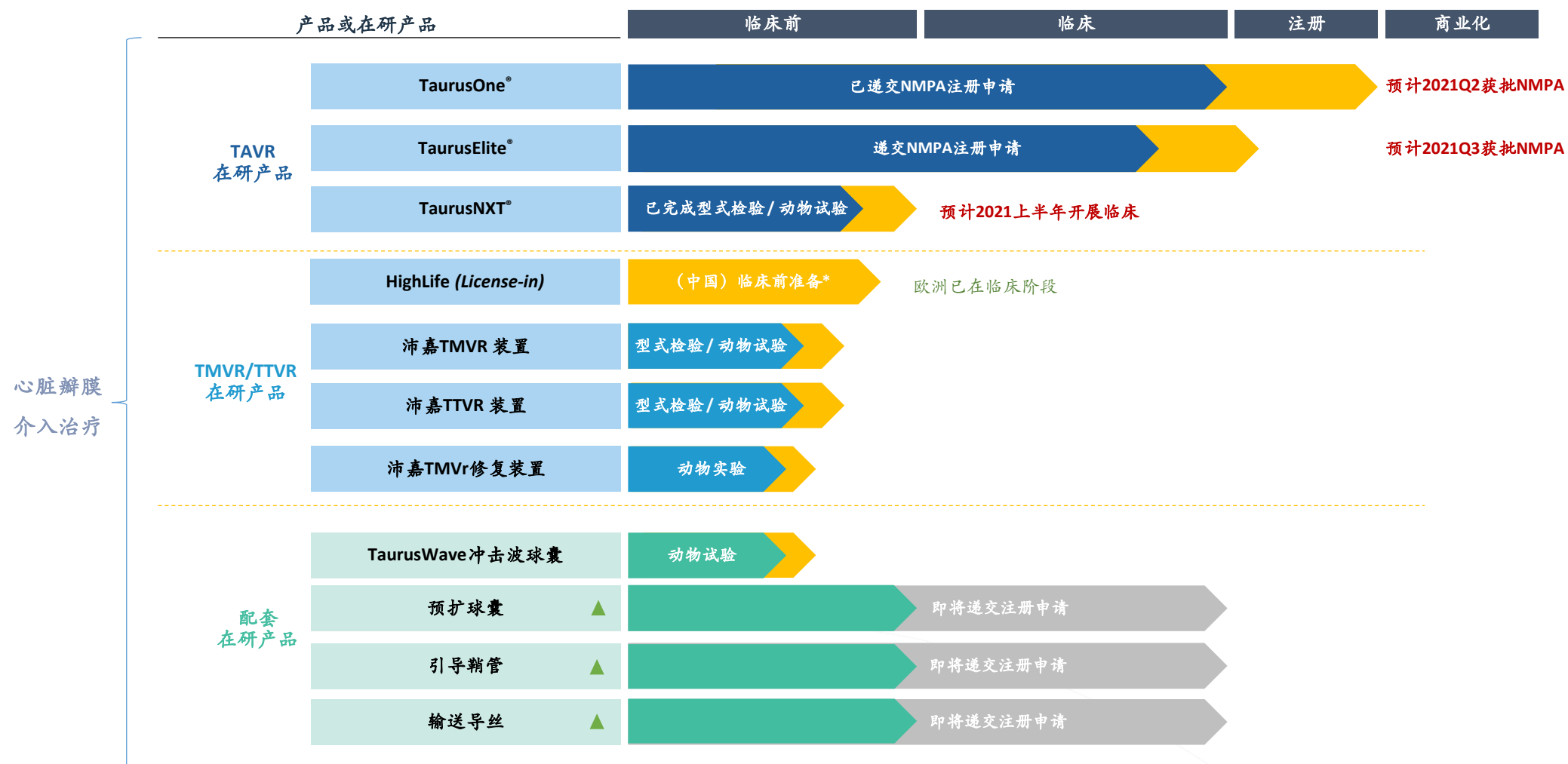




Note: D公司与I公司为在谈BD项目

心脏瓣膜管线进度一览

至善尽心 敬畏生命



▲ 根据国家药监局颁布的《免于进行临床试验医疗器械目录》（经修订），在公司的在研产品中，此器械获豁免遵守临床试验规定

▶ 2020 2H本期进展

HighLife是一家总部位于法国巴黎的医疗器械公司，正在开发其自主专利的经导管二尖瓣置换产品。HighLife将授予沛嘉独家许可，在大中华地区生产、开发和商业化其经房间隔二尖瓣置换产品。双方就产品后续改进持续合作，交互授权。



独特的“环中瓣”的设计

环

瓣膜



经股输送

经房间隔输送

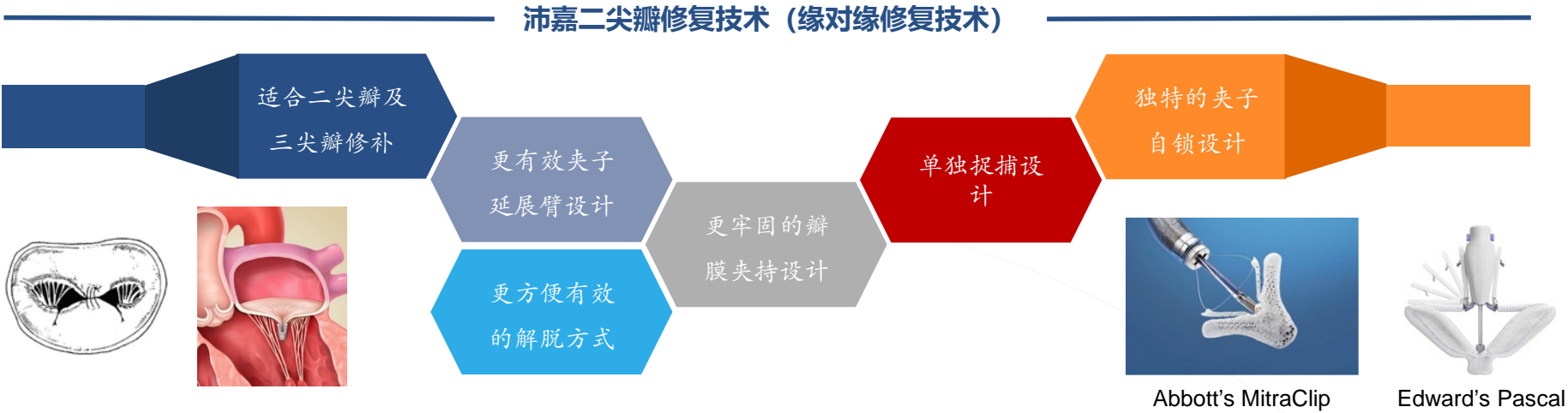
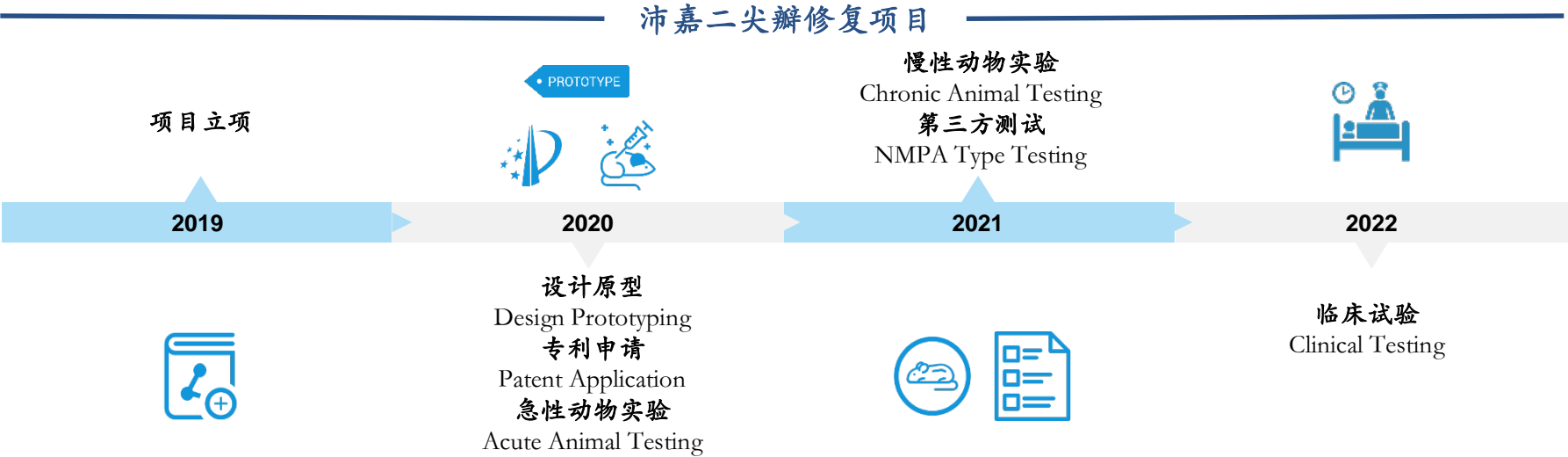
极具颠覆性的产品特性

对于患者

- ⊖ 即刻将二尖瓣返流减低至：零/微量
- ⊖ 经房间隔静脉输送
- ⊖ 放置过程对血流动力学影响最小
- ⊖ 无瓣周漏
- ⊖ 目前临床应用的最小输送导管(<30Fr)
- ⊖ 与传统手术相比住院时间更短
- ⊖ 极好的瓣膜长期功能表现，瓣中瓣选择

对于术者

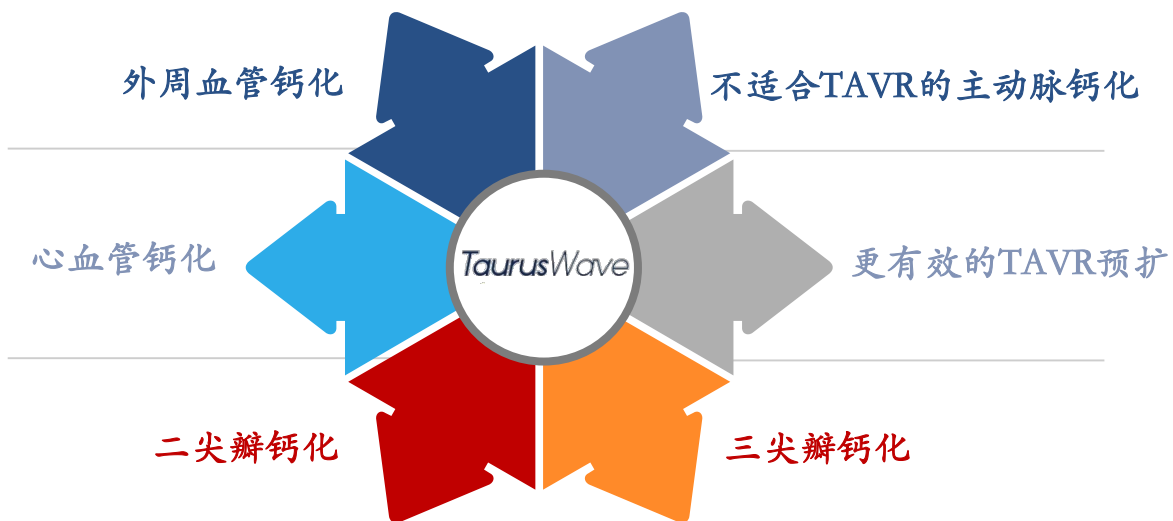
- ⊖ 递送时自动定心
- ⊖ 自动适应解剖轴线
- ⊖ 环内瓣膜径向扩张，以锚定自体瓣结构
- ⊖ 植入过程简单、分步、可控
- ⊖ ”环内瓣膜“概念实现宽阔的环形空间
- ⊖ 适合绝大多数情况使用



TaurusWave冲击波瓣膜治疗系统

至善尽心 敬畏生命

临床应用



原理领先

通过常规经股动脉微创介入方式，将冲击波导管精确定位至钙化瓣膜位置

发明专利

委托国家知识产权局对产品进行了查新，结论显示产品具有新颖性和创新性

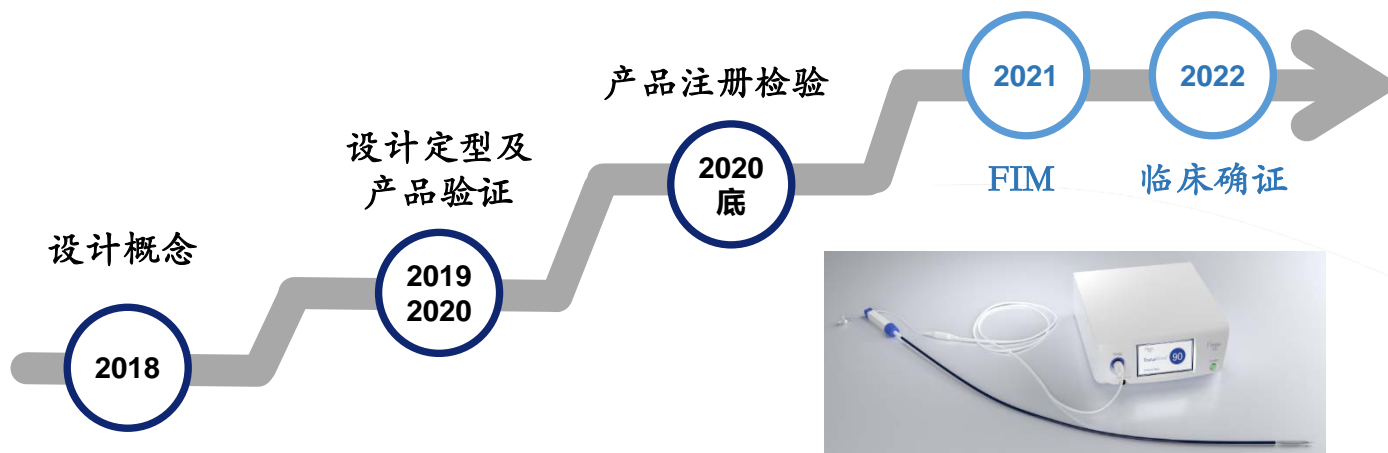
研究定型

电气安全、EMC测试、动物实验、有效性研究及能量等均已完成

临床价值

目前国内无同类产品上市，应用于冠脉的适应症的相似产品已在国外上市，用于心脏瓣膜的产品目前正处于临床研究中，临床价值高

产品设计研发历程



04

产品管线进度

4.1

心脏瓣膜管线

4.2

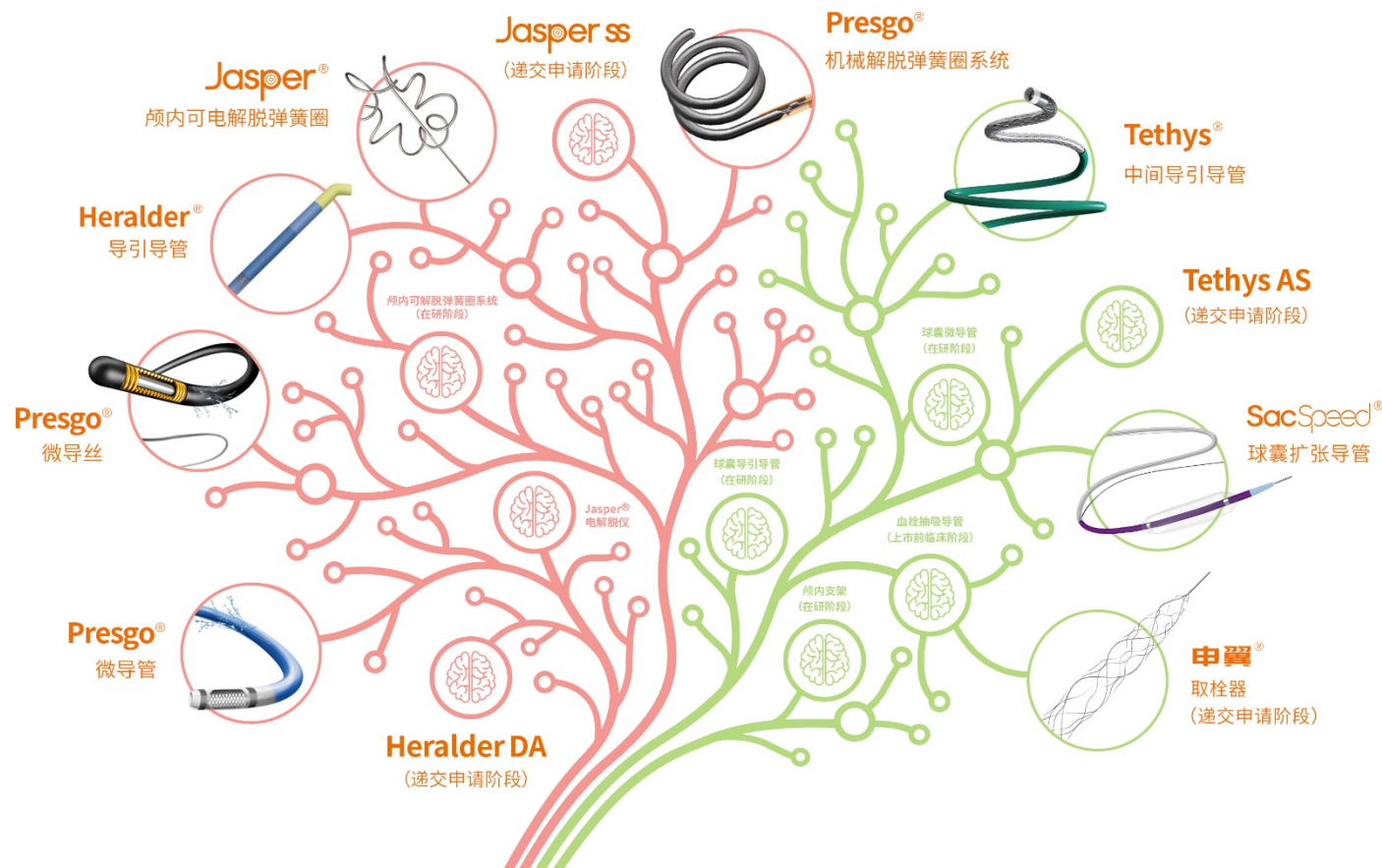
神经介入产品及管线





迭代 蝶变 新声

加奇生物致力于打造脑卒中介入治疗整体解决方案



2020年新上市产品



神经介入产品及管线一览

至善尽心 敬畏生命

神经介入
治疗产品

产品或在研产品		临床前	临床	注册	商业化
Jasper® 颅内可电解脱弹簧圈		取得中国国家药监局批准；CE标志；巴西、印尼、厄瓜多尔注册批准			
Presgo® 机械解脱弹簧圈		取得中国国家药监局批准；CE标志；巴西注册批准			
Presgo® 微导管		取得中国国家药监局批准；巴西注册批准			
Presgo® 微导丝		取得中国国家药监局批准；CE标志；巴西注册批准			
Heralder® 导引导管		取得中国国家药监局批准			
Jasper® 电解脱仪		取得上海药监局批准			
SacSpeed® 球囊扩张导管		取得中国国家药监局批准			
Tethys® 中间导管		取得中国国家药监局批准			
Heralder® DA远端通路导引导管	▲	向中国国家药监局申请批准中			
Tethys® AS血栓抽吸导管		向中国国家药监局申请批准中			
Jasper® SuperSoft超软可电解脱弹簧圈		向中国国家药监局申请批准中			
申翼® 支架取栓器		临床试验入组完成			
SacEase® 球囊微导管	▲	设计阶段			
Fluxcap® 球囊导引导管	▲	设计阶段			
热熔可解脱弹簧圈		设计阶段			
NeuroStellar® 颅内支架		设计阶段			

▲ 根据国家药监局颁布的《免于进行临床试验医疗器械目录》（经修订），在公司的在研产品中，此器械获豁免遵守临床试验规定

▶ 2020 2H本期进展

各家神经介入产品一览

至善尽心 敬畏生命

疾病分类	产品分类	沛嘉加奇	心玮医疗	归创通桥	沃比医疗
	2020 Revenue (RMB'000)	38,660	7,293* (9months)	27,631* (含外周介入产品收入)	NA
出血性卒中	电解脱弹簧圈	✓			
	机械解脱弹簧圈	✓			○
	热熔解脱弹簧圈	○	○	○	
	颅内栓塞辅助支架	○	○		
	血流导向装置		○	○	○
	颅内栓塞装置				○
急性缺血性卒中	取栓支架	○	✓	✓	○
	支架微导管	✓	✓	○	
	抽吸导管	○	○	○	○
	远端通路导管	✓	✓	✓	✓
	球囊导引导管	○	✓	○	
	抽吸泵		○		
颅内动脉狭窄	颅内球囊扩张导管	✓	○	○	○
	颅内药物洗脱球囊导管		○	○	
	颅内支架	○		○	
	颅内覆膜支架				
	颅内药物支架		○		
	颅内球囊微导管	○			
通路	微导丝	✓	○	○	○
	微导管	✓			○
	远端通路导管	✓	✓	✓	○
	远端通路导引导管	○		○	
	导引导管	✓	○		

✓ 注: 已获批上市 ○ 注: 设计/临床/注册阶段, 尚未获得注册许可证

■ 目录

01

业绩亮点

02

TAVR产品商业化

03

神经介入业绩增长

04

产品管线进度

05

附录

神经介入新产品简介：Tethys®中间导管

获批适应症

该产品用于将介入器械或诊断器械引入外周血管系统和神经血管系统

设计特点

- 线圈+编织的复合渐变结构— 便于输送、兼顾导管操控性能和抗折性能;
- 0.071in大内腔设计— 利于多系统兼容, 利于抽吸, 保证血栓完整性;
- 16cm远端柔软段— 提高远端血管到位率;
- 25° 预塑型头端— 更容易通过迂曲血管;
- 更小的显影环— 头端更柔软, 易于通过迂曲血管



管体柔软, 可以通过迂曲血管, 到达更远端血管, 将介入器械引入颅内目标血管



临床应用

动脉瘤栓塞术

- 靠近载瘤动脉, 为栓塞提供稳定支撑, 便于器械的输送及释放

机械取栓术

- 更靠近血栓, 提供 stronger 的支撑, 便于取栓支架的输送及释放
- 缩短支架行程, 减少内皮损伤
- 大内腔抽吸, 提供再通率

颅内动脉狭窄血管成形术

- 靠近狭窄病变处, 提供稳定支撑, 便于球囊扩张导管及支架的输送及释放

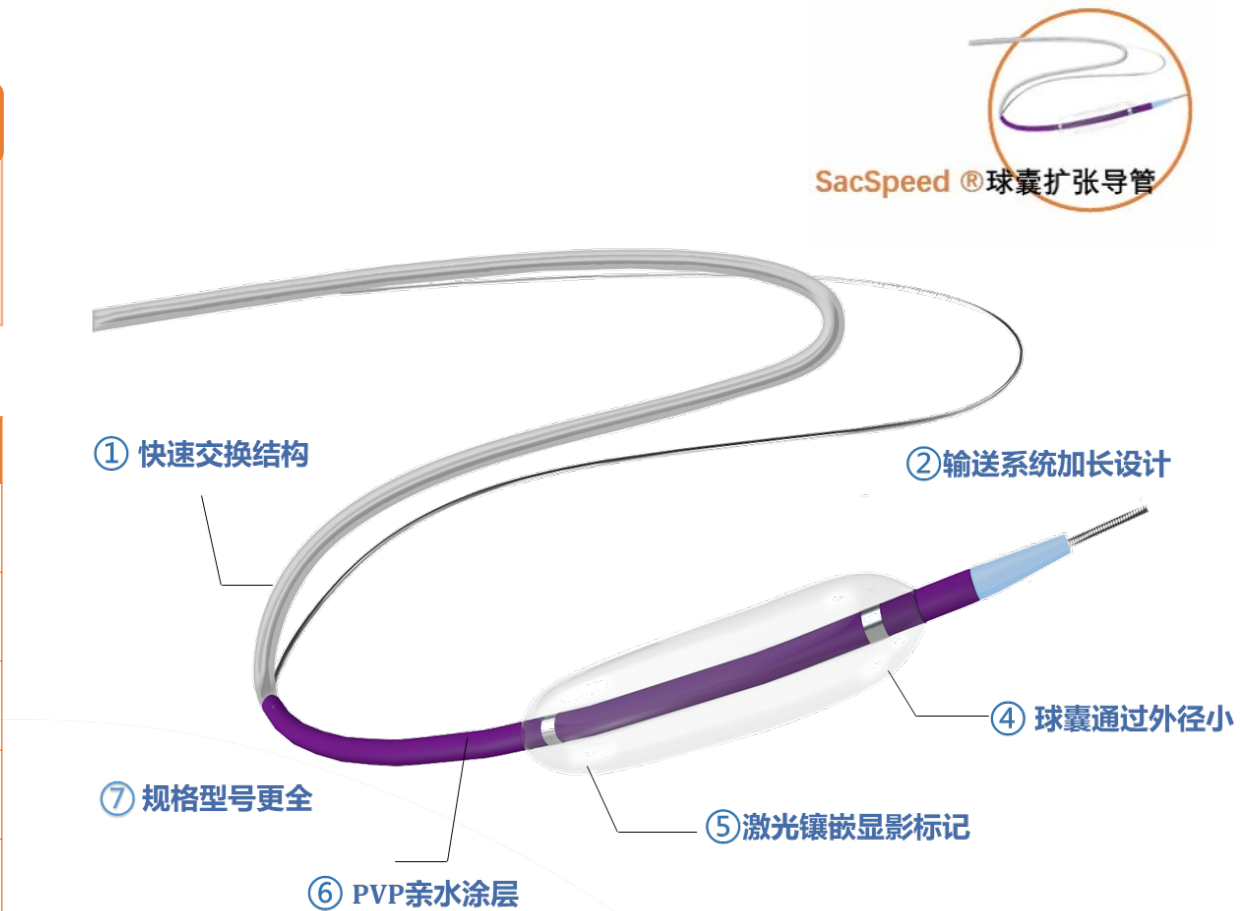
神经介入新产品简介：SacSpeed®球囊扩张导管

◎ 一款RX(Rapid exchange)快速交换系统的颅内专用球囊。

获批适应症

适用于颅内动脉血管狭窄部位进行球囊扩张处理，以改善颅内供血

特点	临床益处
RX快速交换系统	简化操作，节省手术时间
型号齐全	为不同长度病变提供精准尺寸选择
更长输送系统	兼容135cm以下长度中间导管
球囊外径小	球囊外径尺寸0.021"，更利于通过狭窄病变
PVP亲水涂层	光滑的球囊表面，良好的推送性和跟踪性



神经介入重要在研产品：申翼®支架取栓器进度



《2019AHA/ASA急性缺血性卒中早期管理指南》提出：对于发病6小时内，考虑大血管闭塞而ASPECTS≥6时，推荐根据CT和CTA（或MRI和MRA）结果进行机械取栓，而不需要进一步进行其他影像评估。

申翼®支架取栓器临床设计与参研中心			
	序号	中心名称	PI
<ul style="list-style-type: none">前瞻性、多中心、随机对照；试验组申翼®取栓器，对照组Solitaire FR，1:1，共236例。主要终点指标：术后闭塞血管再灌注成功率（mTICI ≥2b级，核心实验室独立评价）11家已经入组的参研中心（右图）	01	上海长海医院	刘建民
	02	苏州大学附属第一医院	方琪
	03	暨南大学附属第一医院	黄立安
	04	中山市人民医院	韩志安
	05	河南省人民医院	李天晓
	06	徐州医科大学附属医院	叶新春
	07	茂名市人民医院	廖耿
	08	南京市第一医院	施洪超
	09	苏州大学附属第二医院	肖国栋
	10	郴州市第一人民医院	姚晓喜
	11	广东省人民医院	代成波

术者评价

“加奇申翼®®取栓支架具有独到新颖的设计，为手术成功提供了保证。例如该支架前段的“网兜”设计，减少了较长的回拉过程中的栓子“逃逸”；该支架还具有较长的工作长度、更大的网孔设计和良好的贴壁性及血栓嵌合能力，增加了手术的成功率；支架整体显影，可视性好，从而提高了操控性和安全性。”

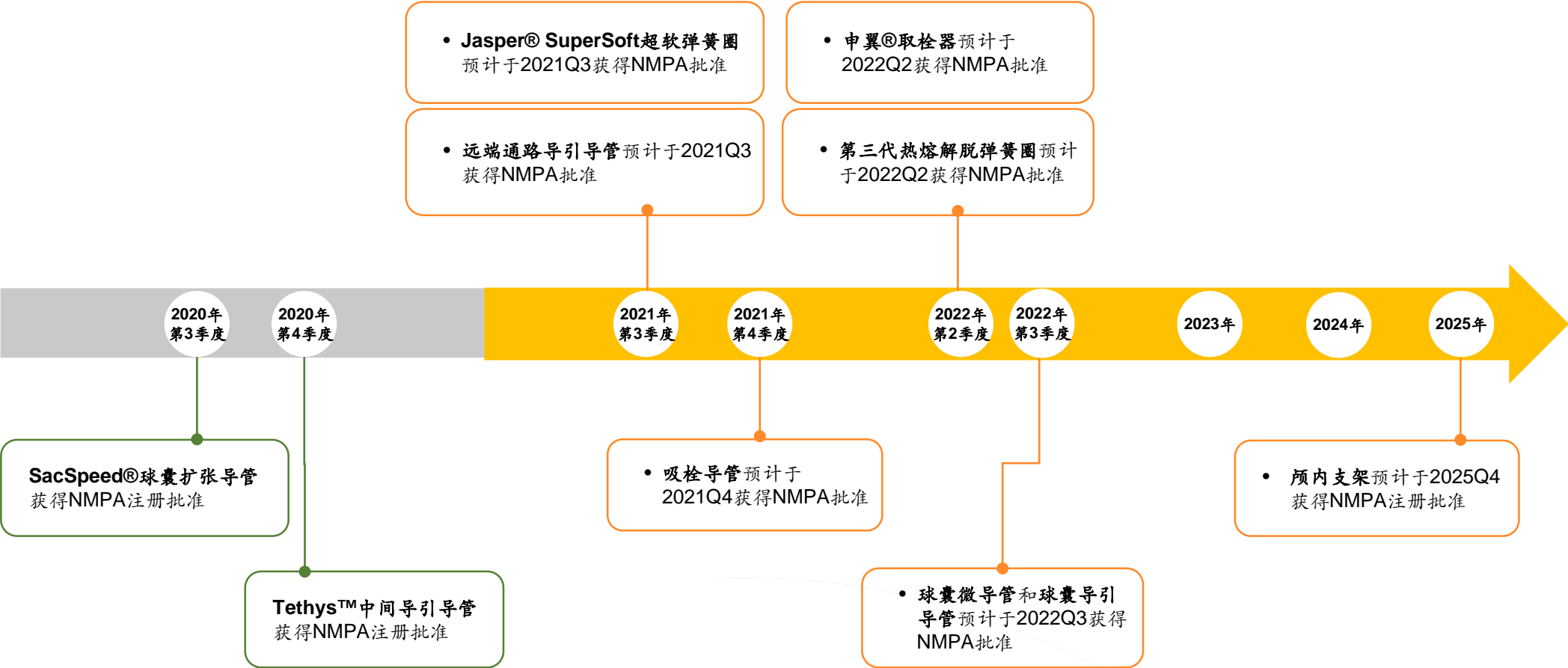
——广东省人民医院 神经内科

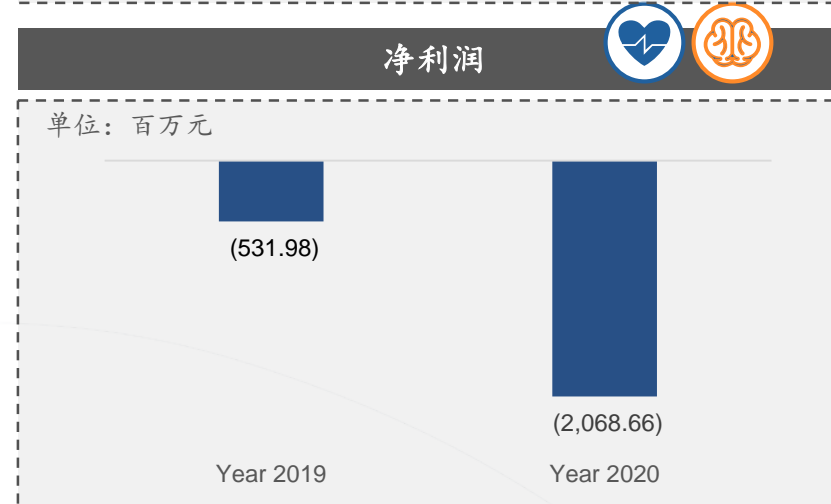
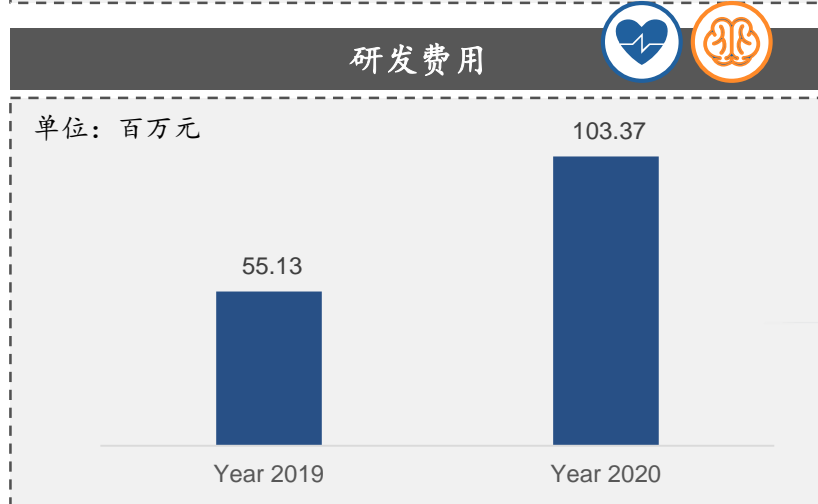
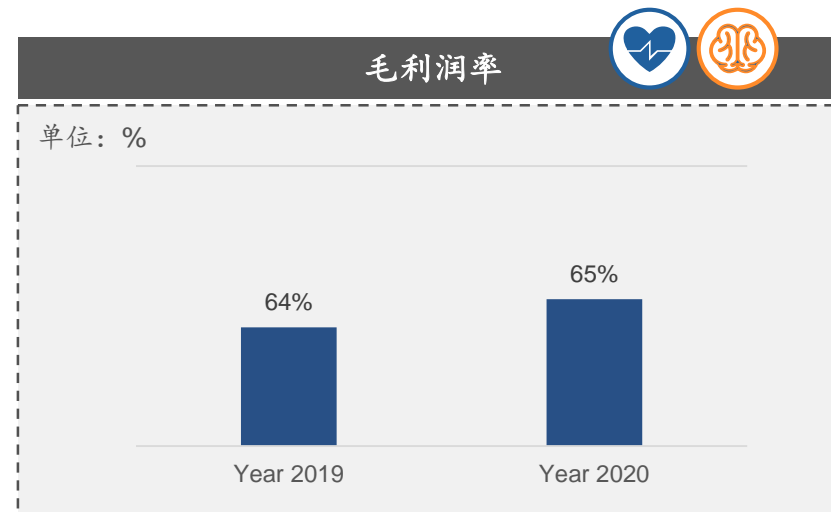
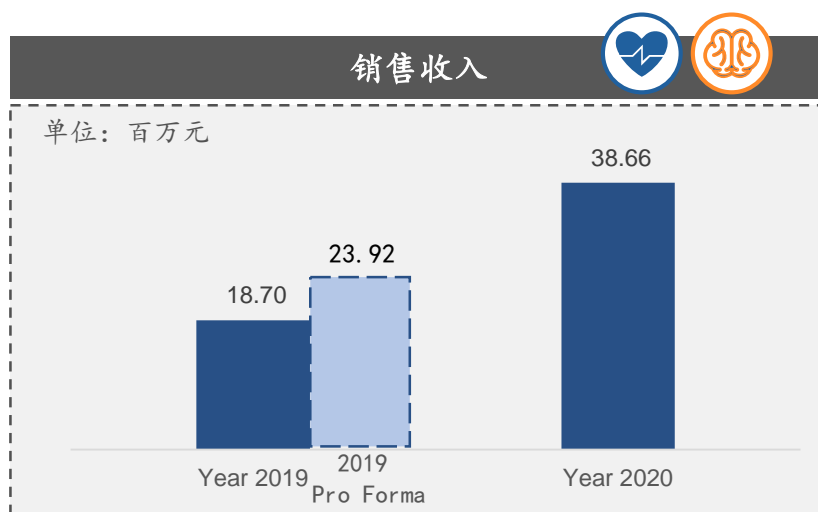
“加奇取栓器前端有网兜设计，可部分程度避免血栓逃逸。取栓器全程显影，可观察其在病变处打开情况，协助判断有无合并血管原位狭窄以及血栓嵌合度等，为治疗提供信息。取栓器可经0.017inch微导管输送，为其一大优势。”

——中山市人民医院 脑血管介入科

神经介入产品获证里程碑及预期时间表

至善尽心 敬畏生命

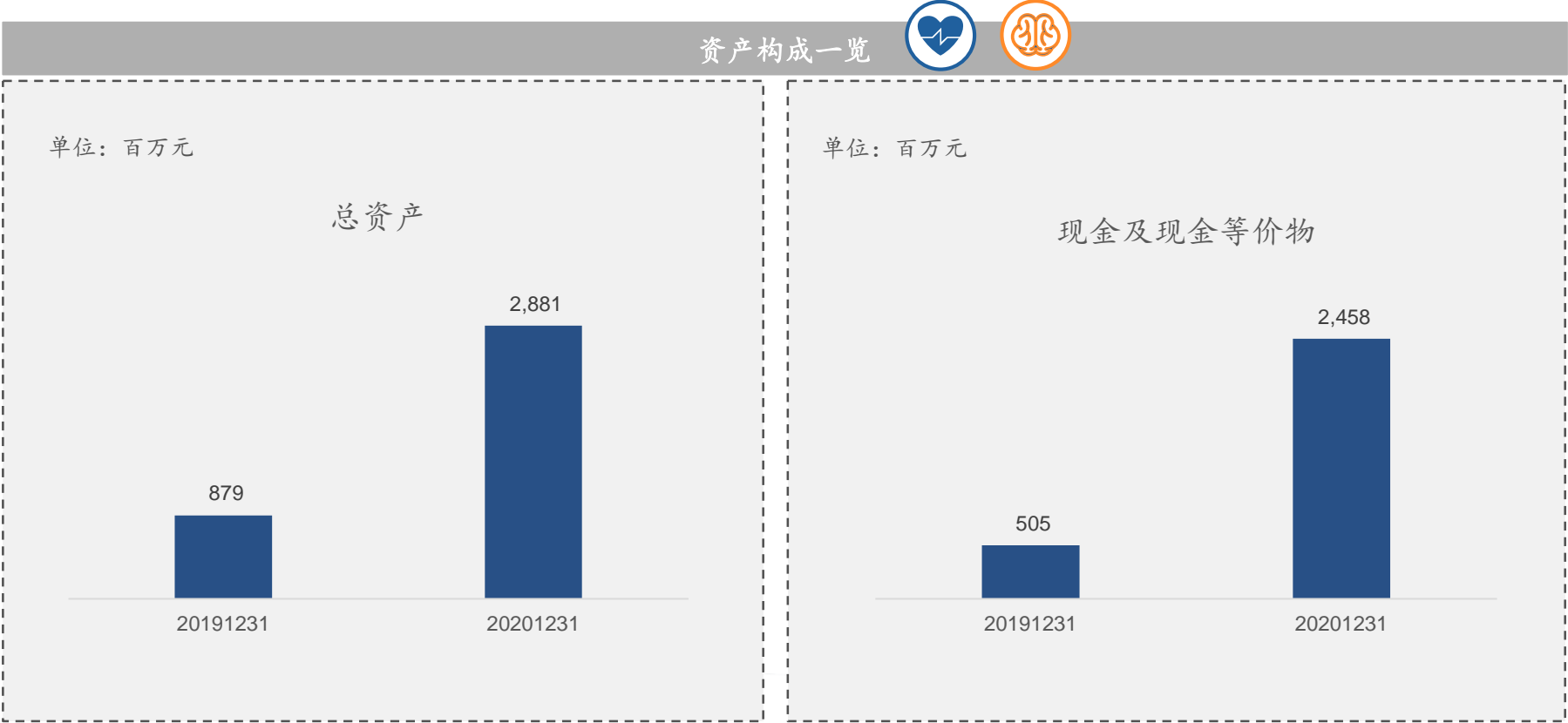


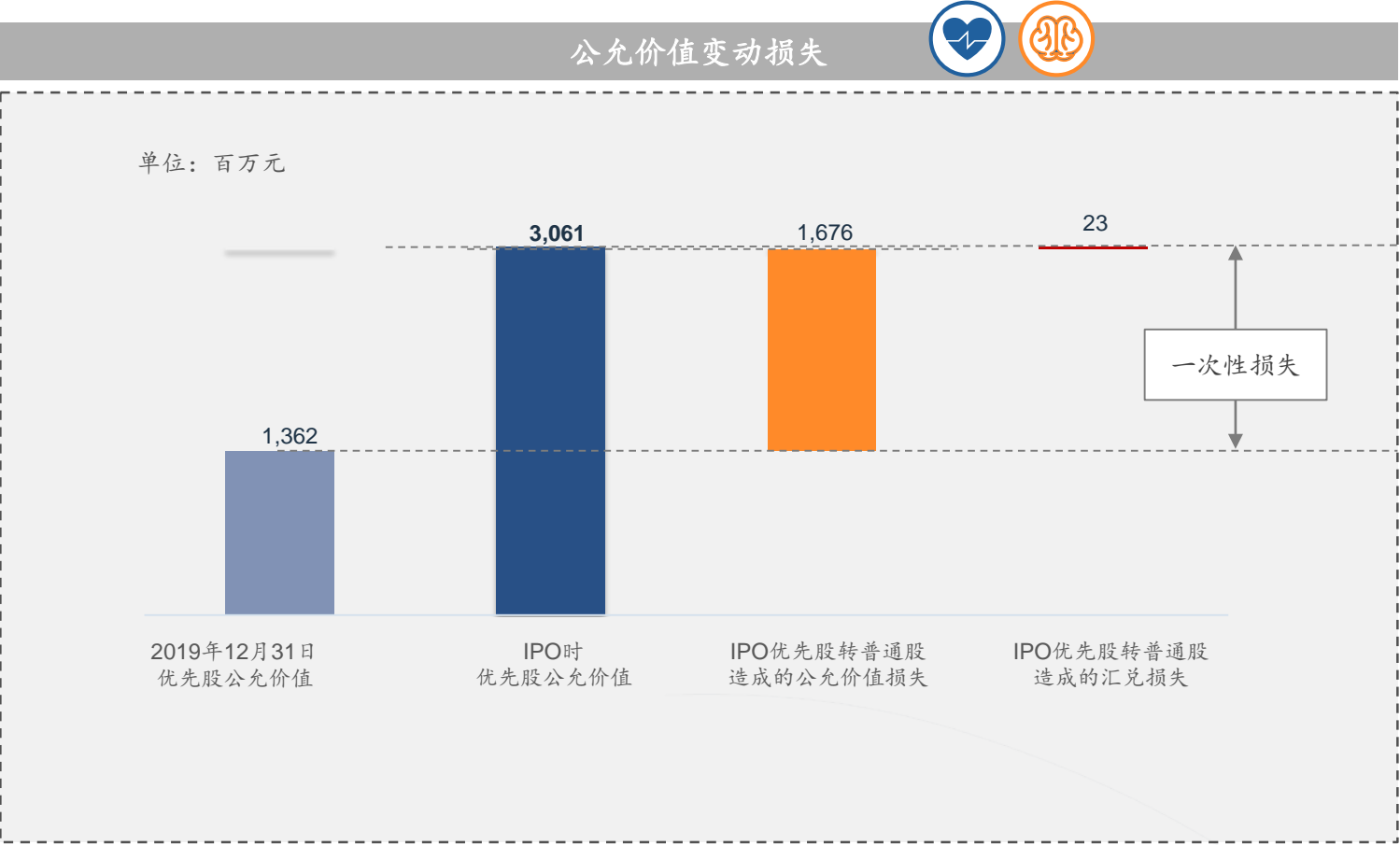


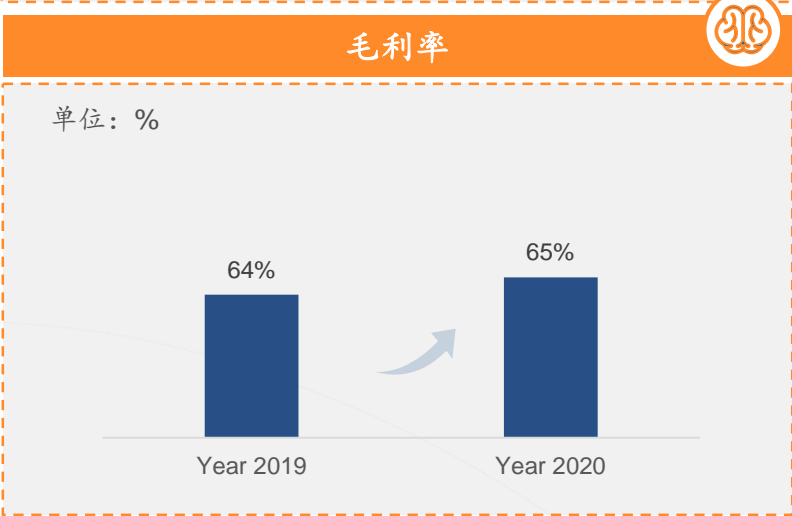
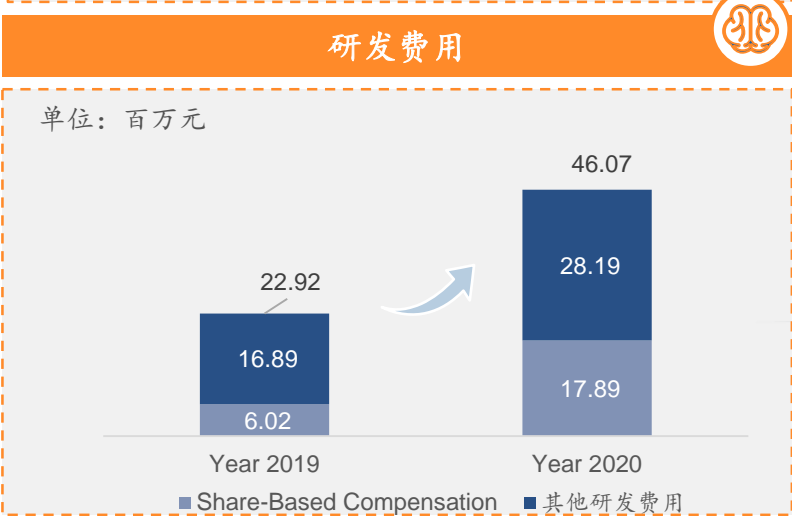
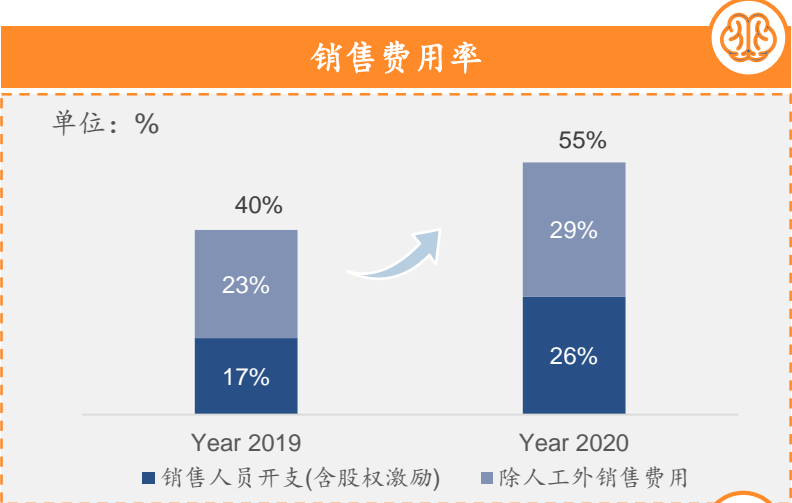
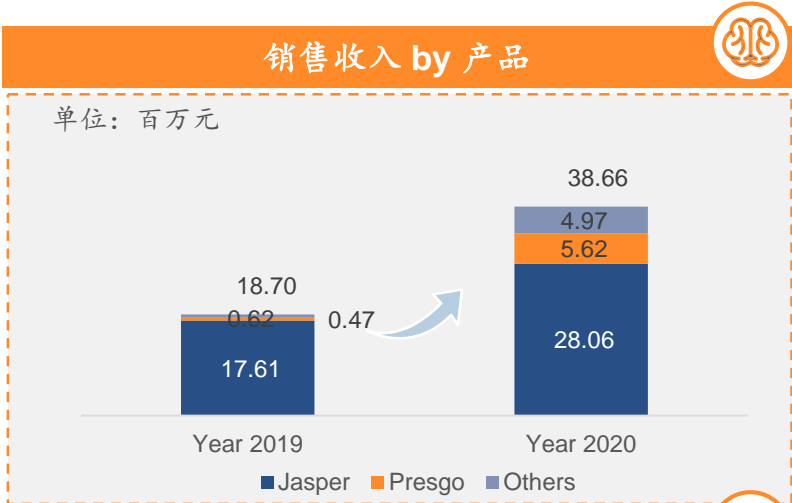
注：

1. 合并报表口径；神经介入业务的经营业绩自2019年3月29日起方被合并计算；

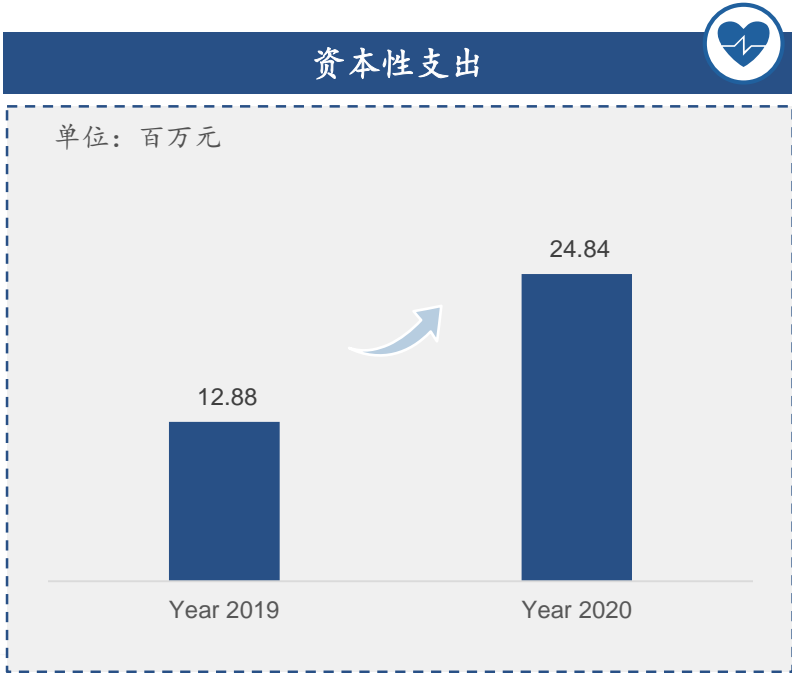
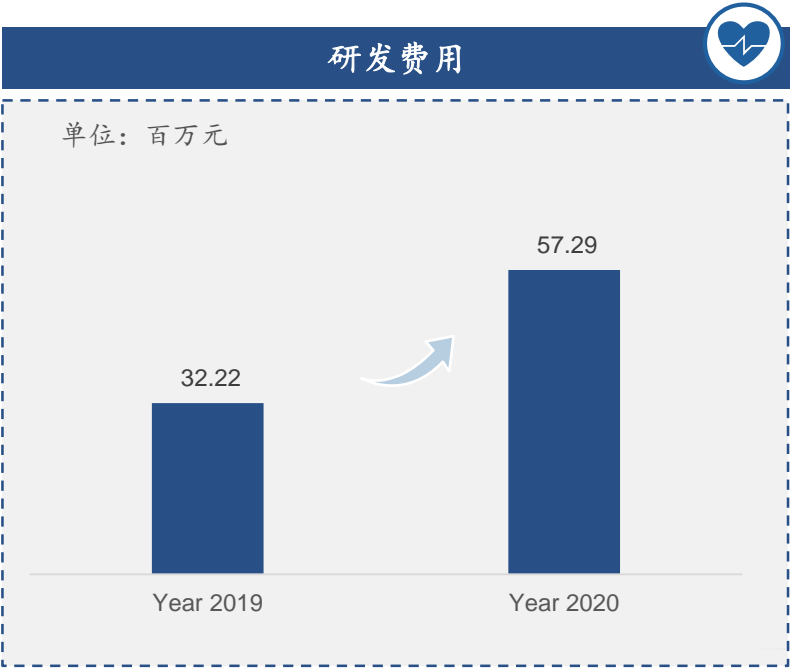
2. 截至2020年12月31日，本集团产生亏损人民币2,068.66百万元，主要是由金融工具应占公允价值亏损人民币1,675.53百万元及汇兑亏损人民币221.24百万元所致。金融工具应占公允价值亏损属一次性非现金性质，且由于根据全球发售将优先股转换为普通股所致。于全球发售完成后，预期该等股份将不会进一步产生公允价值变动。截至2020年12月31日止年度，经扣除一次性亏损及汇兑亏损后，本集团亏损为人民币171.89百万元。







注:本页数据为加奇单体的业绩数据，并非合并报表口径。加奇的经营业绩自2019年3月29日起被合并



财务报表（简明合并综合损益表）

至善尽心 敬畏生命

2020年1-12月

人民币千元，未经审计数	截至12月31日止	
	2020年	2019年
收入	38,655	18,699
销售成本	(13,432)	(6,686)
毛利	25,223	12,013
销售和分销费用	(21,126)	(7,482)
行政开支	(117,972)	(173,367)
研发开支	(103,365)	(55,134)
其他收入	12,435	4,049
其他收益/（亏损）- 净额	(198,912)	(7,002)
经营亏损额	(403,717)	(226,923)
财务收入	33,604	3,944
财务成本	(23,017)	(823)
财务成本- 净额	10,587	3,121
发行给投资者的金融工具 的公允价值变动	(1,675,526)	(308,175)
除所得税前亏损	(2,068,656)	(531,977)
所得税开支	-	-
年/期内亏损	(2,068,656)	(531,977)
其他全面收入：		
不会重新分类至损益的项目：		
— 因自身信贷风险产生的优先股公允价值变动	-	15,856
年/期内其他全面收入（经扣除税项）	-	15,856
年/期内全面损失总额	(2,068,656)	(516,121)
下列各方应占亏损：		
— 公司拥有人	(2,068,656)	(516,121)
— 非控股权益	-	-
年/期内全面损失总额	(2,068,656)	(516,121)

财务报表（简明合并资产负债表）

至善尽心 敬畏生命

截至2020年12月31日

人民币千元	截至	
	2020年12月31日	2019年12月31日
非流动资产		
使用权资产	8,143	6,394
物业、厂房及设备	89,217	70,241
投资物业	8,090	22,460
无形资产	213,720	219,308
预付款项及其他应收款项	10,016	3,455
非流动资产总值	329,186	321,858
流动资产		
存货	25,285	11,163
按公允价值计入损益的金融资产或金融负债	3,262	15,000
预付款项及其他应收款项	57,355	26,836
现金及现金等价物	2,458,161	504,627
流动资产总值	2,544,063	557,626
资产总值	2,873,249	879,484
流动负债		
租赁负债	1,129	1,233
贸易和其他应付账款	34,552	47,641
合同负债	709	1,313
流动负债总值	36,390	50,187
非流动负债		
发行给投资者的金融工具	—	1,362,309
租赁负债	—	1,129
递延税项负债	20,320	20,320
递延收入	3,284	3,591
贸易和其他应付账款	—	154
非流动负债总值	23,604	1,387,503
权益		
公司拥有人应占权益		
股本及股份溢价	5,512,758	79,563
库存股	(23,126)	—
其他储备	54,409	35,298
累计亏损	(2,730,786)	(673,067)
权益总额	2,813,255	(558,206)

财务报表（简明合并现金流量表）

至善尽心 敬畏生命

截至2020年12月31日

人民币千元	截至12月31日止	
	2020年	2019年
经营活动所得现金流量		
经营所用现金	(114,381)	(29,705)
已收利息	8,309	50
已付利息	(51)	(59)
经营活动所得现金流量净额	(106,123)	(29,714)
投资活动所得现金流量		
就物业、厂房及设备的付款	(10,430)	(3,517)
无形资产支付款	(170)	—
按公允价值计入损益的金融资产或金融负债支付款	(532,000)	(29,000)
按公允价值计入损益的金融资产处置收益	337,000	—
按公允价值计入损益的金融资产收取的利息收入	1,792	221
收购子公司获得的现金	—	59,622
处置物业、厂房及设备所得款项	312	231
投资活动产生的（流出）/流入净现金	(203,496)	27,557
融资活动所得现金流量		
股东出资	4	21,567
回购股票的付款	—	(19,217)
向投资者发行金融工具的收益	—	495,386
普通股的发行收益	2,351,059	—
期权行使收益	24,520	—
根据RSU计划收购的股份	(24,746)	—
上市费用支付款	(4,500)	(3,635)
支付给关联方借款的利息	(2,301)	(300)
从关联方借款的偿还款	(691)	(16,620)
为银行贷款支付的利息	—	—
租赁付款的主要内容	(1,233)	(1,444)
融资活动所得现金流入净额	2,342,112	475,737
现金及现金等价物增加净额	2,148,528	405,104
期初现金及现金等价物	504,627	94,762
现金和现金等价物的兑换收益	(194,994)	4,761
期末现金及现金等价物	2,458,161	504,627